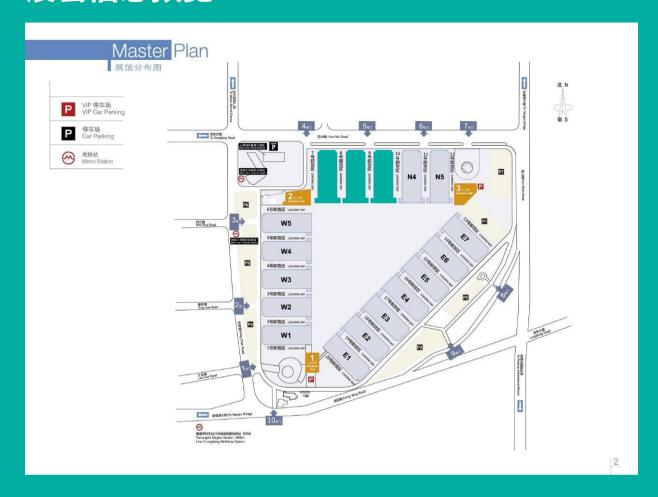
# 展会信息预览



#### 参观日程

2019年7月10日 ( 09:30-17 : 00 ) 2019年7月11日 ( 09:30-17 : 00 ) 2019年7月12日 ( 09:30-15 : 30 )

#### 展馆地址

上海新国际博览中心N1 N2 N3

#### 交通路线

地铁7号线 - 花木路站下车,1#出口,步行约5分钟路;地铁2号线 - 龙阳路站下车,换免费接驳班车至展馆,约10分钟。上海新国际博览中心坐落于浦东开发区,毗邻世纪公园,距浦东国际机场35公里,西距虹桥国际机场32公里。

# 上海新迹展览服务有限公司

参展联系: 杜先生

手机: 18621956779 (微信同号)

QQ: 1804577396

地址:上海市陈春公路989号3号楼302

# 2019上海国际跨境电商展览会暨高峰论坛

2019年7月10-12日

上海新国际博览中心N3



同期举办: 2019中国跨境电子商务发展大会

跨境商品选品大会

跨境电商全球开店官方论坛

选品工厂与卖家/服务商对接会/推介会跨境电商平台对接会

#### 主办单位:

上海新迹展览服务有限公司

#### 支持媒体:

中国制造网、腾讯、网易、搜狐新浪、大洋网、金洋网、亿邦动力网、雨果网、掌上世博等;

#### 特邀单位:

亚马逊、敦煌网、唯品会、上海市商业联合会、贝法易、eBay、顺丰集团、环球易购、UPS、汇丰银行、速卖通、shopee、中国银行、中国工商银行、中国农业银行、招商银行、 eBay、阿里巴巴、阿巴久、韩国中小创业企业部、韩国中小企业振兴公团、澳大利亚华人华侨自贸总商会、新加坡企业发展局、新加坡商会中国法国工商会、日本中部华商总会、中欧工商协会、香港跨境电子商务协会、美国电子商务协会、上海市企业经理人协会、海圈网等;

# 【展会价值】







- **全球海外进口商**:现场与分销商、渠道商、代理商、零售商对接,展会结束后可进行一对一深度对接。
- 国内知名出口企业:现场与知名电商平台、海外大型工厂企业对接。
- **跨境电商综合服务类企业**:现场展商都是服务类企业的潜在客户,将由服务类企业串联完整跨境电商产业链,客户资源丰富。

# 【市场前景】

随着电子商务线上交易模式的发展,各类进出口制造商、交易平台服务商、金融支付平台、仓储物流服务 商的集合促进了跨境电商产业链的迅速发展。中国跨境电商近年来飞速发展,目前正以每年30-40%的速度递增,2020年,中国跨境电商进出口规模将达到12万亿元人民币。





# 【展会介绍】

SCEE 2019上海国际跨境电商展览会暨论坛将于2019年7月10--12日在上海新国际博览中心举行,届时跨境电商巨头将聚集上海,共商跨境电子商务开拓。展会面积达15000平方米,为广大展商提供对接合作平 台促进国内跨境电商蓬勃发展。展会以代理商、贸易商、O2O企业、进口平台、跨境物流及综合服务企业 为主,尤其是以引入北美、欧洲、南美、日本、澳洲等目前市面上不多见的一线产品为主。了全球顶级互 联网企业、国内外知名平台企业、跨境电商供应链服务企业及跨境支付结算企业等,以及20个电子商务示 范城市和十几个海外国家组团参展。本届展会立足跨境电商经济发展,融汇海内外商家搭建双向展示交易 平台,达成国际贸易产业链中的供应商、采购商及平台服务商的全方位对接,推动中国跨境贸易的发展。

# 【现场活动介绍】

论坛将携手跨境大卖家、核心企业、跨境精英、服务商、跨境行业高层及管理层齐聚一堂,共同探讨跨境电商的特点以及新贸易形势的发展机遇。与此同时,还将邀请平台大卖家,资深演讲嘉宾,围绕跨境物流跨境金融、跨境第三方服务、跨境城市示范园区、跨境媒体、跨境培训、跨境选品工具、商标专利、海外仓/跨境收款、示范园区、综合软件 ERP管理、海外营销、社交引流、外贸建站等行业干货为您解析跨境行业的发展方案,解读行业发展趋势。亚马逊、eBay、顺丰集团、环球易购、UPS、汇丰银行、速卖通、shopee等30多家出口跨境电商平台将对生活用品、服装服饰、母婴用品、户外运动、消费电子、家居用品礼品、日用百货、节庆礼品、智能设备、厨房设备、汽车用品等行业进行现场入驻平台签约。

# 【特激嘉宾】

#### 胡仁杰 (拟邀)

腾讯微信全国开放平台经理

#### 蒋凡(拟邀)

淘宝总裁

#### 叶国富 (拟邀)

名创优品创始人

#### 张 蕾 (拟邀)

网易考拉海购CEO

#### 沈 亚(拟邀)

唯品会信息科技有限公司总裁

#### 宋晓俊(拟邀)

亚马逊中国副总裁 全球开店中国招商负责人

#### 王树彤 (拟邀)

敦煌网CEO

更多大咖正在陆续邀约中.....

#### 靖 捷(拟邀)

天猫总裁

#### 叶伟伦 (拟邀)

亚马逊中国副总裁 全球开店事业部总经理

#### 何国波 (拟邀) eBay

大中华区业务拓展总监

# 【参展范围】

国内工厂、海外知名零售品牌商及代理商、海外商家、进出口贸易公司、国际知名轻奢品牌的系列产品。

国内外知名跨境电商平台企业、O2O跨境电商实体店、跨境电商服务平台、跨境电商园区。

# 品牌商品展区

2019 shanghai international cross-border e-commerce

妇婴产品、美妆产品、生活百货、智能家电、健康保健、休闲娱乐、户外运动、文创艺术品、进口酒水饮料、海鲜水果、肉类和奶制品、特色食品、农产品等。

跨境电商服务商:跨境电商供应链管理、供应链金融、海外仓、跨境物流、报关清关、支付、营销、软件、培训、电商解决方案等。



- 相关政府部门及行业协会
- 纯线上电商
- ◆ 线下实体店面零售商
- 海外品牌商及代理分销商
- 中国外贸加工制造企业
- ◆ 传统B2B进出口贸易公司
- ◆ 进出口跨境电商平台
- ◆ 进出口电商平台大卖家
- ◆ 第三方电商代运营公司
- ◆ 跨境电商供应链公司
- ◆ 跨境外汇支付解决方案提供商

- ◆ 各国国家邮政系统运营商, 航空货运公司,海运公司
- 清关服务公司
- ◆ 国际快递及商业物流公司
- ◆ 海外仓服务提供商
- 电商多语言解决方案提供商
- ◆ 电商ERP软件公司
- 电商服务器托管
- ◆ 数字营销解决方案: SEO/社会化媒体等
- ◆ 电商市场进入咨询公司
- ◆ 电商产业园区
- ◆ 风险投资公司

# 【展馆简介】



# 上海新国际博览中心(SNIEC)

位于上海浦东拥有17个单层无柱式展厅,室内展览面积200000平方米,室外展览面积100,000平方米,每年举办约80余场知名展览会,吸引300余万名海内外客商。凭借其先进而实用的展馆设施,以及专业的服务品质,已成为促进国内外经济往来的重大国际展会平台。

#### 【宣传造势】

# 全网宣传

- 1. 5800个社群,不间断推送跨境电商展相关消息
- 2. 全网链接1500个关键词,百度、搜狗一键进入跨境电商展官网
- 3. 百度竞价800个关键词,随时了解跨境电商展进展及盛况
- 4. 开通今日头条端口,每日发布跨境电商展关联文章
- 5. 联通30个微营销大咖,移动传播跨境电商展近况
- 6. 与600个传统网站合作,链接跨境电商展官网
- 7. 传统影媒、平媒,根据推广计划适时做出广告宣传
- 8. 跨境电商展公众号、订阅号、小程序,即时发布网上展厅、活动进度、展商信息、会议报名等相关消息等;

# □ 自媒体

- 1. 专人负责各种自媒体社交工具的运用,通过订阅号、美篇、易企秀等工具,针对会议及展会的进度进展动态不定时 进行包装策划,美编、转发等;
- 2. 每个销售人员除了转发统一动态外,自行编发相关消息
- 3. 建立多个微信群、QQ群等,不断发送会议、会展消息
- 4. 搜索相关群组,进行消息推送
- 5. 邀请参展商、参会代表进行消息转发等;

# 其他宣传

#### 网络

央视网、新华网、人民网、凤凰网、新浪、搜狐、腾讯、网易、优酷、土豆酷6、56网、PPTV、PPS、MSN、中国雅虎、TOM、21cn、中青在线北青网、和讯、金融街、财经网、证券之星、中国财经网、中国新闻网、中华网赛迪网、千龙网、红网、天涯、猫扑、中国网、中国经济网等;

#### 自媒体

央视财经、21世纪经济报道、品牌电商、电商经理、淘小报、东哥直播、跨境电商头条、方雨、龚文祥、万能的大 熊、匡方、逻辑思维、金错刀等;

### 【参展费用】

 国际展区: RMB 25000 / 12 m²
 标准展区: RMB 11800 / 9 m²

 精装展区: RMB 13800 / 9 m²
 光地展区: RMB 1200 / m² (不提供任何设施)

**展位内设施包括**:铝合金围板、一张咨询桌、两把折椅、两只射灯、一个220V/500W的电源插座、展位内满铺地毯楣板上书中英文公司名称。

#### 优惠活动:

光地36平米(含)以上

19 优惠

光地54平米(含)以上

新**8.5** 优惠

光地72平米(含)以上

Tr 8 优惠

光地90平米(含)以上

7.5<sub>优惠</sub>

### 【其他广告】

拱门: 10000元 / 期	门票:5000元/万张(3万张起印)
胸牌:20000元/期	<b>广告牌:</b> 10000元 / 块
气球:10000元/期	<b>会议室:</b> 8000元/3小时
<b>手袋:</b> 20000元/2千	<b>请柬:</b> 20000元/万张(1万张起印)

# 【参展细则】

- 1. 填写参展申请及合约表邮寄或传真至组织单位;
- 2. 展商签订展位销售合同后三个工作日内支付50%展位费或全款至承办单位作为定金,余款在2019年6月20日前付清逾期未支付定金的单位,主办方有权终止其签订的合同、并取消、出售和调整该展商预定的展位;
- 3. 2019年3月19日后报名的参展单位,须全额一次付清参展费;
- 4. 展商在汇出各项费用后,请将银行汇款单传真至组织单位并注明公司名称;
- 5. 组织单位收到参展申请及展台费用后,将于2019年6月10日前寄《参展商手册》给参展商;